

Curriculum Vitae

Formazione:

2002: LAUREA IN ECONOMIA E COMMERCIO (Indirizzo AZIENDALE)

Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano

Punteggio di Laurea: 96/110

Titolo Tesi: 3Sperimentazione di processi logistici in Ospedale con il sistema SAP R/332

1996: DIPLOMA DI MATURITA' TECNICA in Elettronica delle telecomunicazioni

Punteggio di maturità: 49/60

Attitudini e profilo caratteriale:

Propensione al lavoro in team, con una area di autonomia decisionale sufficientemente ampia. Attenzione ai risultati, ottime capacità relazionali, alta motivazione, capacità organizzative ed auto-organizzative, intraprendenza, leadership

Lingue:

Inglese = buono

Spagnolo = scolastico

Francese = scolastico

Conoscenze informatiche: Ambiente Windows; Applicazioni Office (Word, Excel, Access, Power Point, Explorer, Outlook) e CRM; Conoscenza e uso ERP: SAP R/3 customizing, moduli MM, CO, IS-H; conoscenza e uso CAD 3d: SolidWorks

Servizio militare:

Assolto presso il D.M. Milano, congedato il 17/07/2001 con il grado di Caporale

Esperienze Professionali:

Da luglio 2010 ad oggi: PRIVATEWAVE ITALIA SpA, Responsabile Commerciale Italia

Da Novembre 2007 a giugno 2010: PANDA SOFTWARE ITALIA, Channel Key Account Manager
Gestione Sales & Marketing dei Partner di canale (Distributori, VAR, System Integrator, ISP)

Da Marzo 2006 a Novembre 2007: MICROSOFT ITALIA (Divisione SMS&P), Partner Account Manager

Da Marzo 2004 a Febbraio 2006: PRAESIDIUM SpA, Account Manager
Attivazione e sviluppo del progetto Punto Microsoft

Da Gennaio 2003 a Marzo 2004: ADAGE SOLID SOLUTIONS S.r.l.
Field Sales Representative

Altre informazioni:

Frequenza dal 9/1999 al 6/2000 al corso Sistemi Informatici per il Controllo di Gestione (ERP: SAP R/3)

Università Cattolica e Siemens Informatica

Interessi: sport (calcio, nuoto, mountain bike) e natura

Acconsento al trattamento dei miei dati ai sensi del decreto legislativo 196/2003